

**SESSION 1 - UE16 – CONTROLE ASPECT MUSCULAIRE****DUREE : 2H****SUJET Y. GATTI – 1 HEURE :**

Quelle différence faites-vous entre FREQUENCE GESTUELLE et VITESSE GESTUELLE ?

Illustrez dans une spécialité de votre choix

**SUJET N. BABAULT– 1 HEURE :**

Fonctionnement et intérêt de l'électrostimulation dans la préparation physique des sportifs.

**SESSION 2****SUJET Y. GATTI – 1 HEURE :**

Quels procédés d'entraînement vous paraissent favoriser le développement de la qualité de vitesse?

**SUJET N. BABAULT– 1 HEURE :**

Les mécanismes intervenant dans la sollicitation de type pliométrique.

**SESSION 1 - UE17 – CONTROLE ASPECT ENERGETIQUE****DUREE : 2H****SUJET H. ASSADI :**

- Q1. Qu'est-ce qu'apporte la méthode de la charge interne dans l'utilisation de la Fc pour le contrôle de l'entraînement par rapport à la méthode de la Fc max et la méthode de la Fc de réserve ?
- Q2. Dans quelle mesure la mise en relation de la vitesse de course et de la Fc peut-elle renseigner sur le niveau d'endurance de l'athlète, à un moment donné ?
- Q3. Pourquoi lors d'exercices inférieurs à 2 minutes et réalisés à une intensité la plus élevée possible la Fc n'est pas un indicateur pertinent de la charge de travail ?
- Q4. Lors d'un travail intermittent 30s-30s comment et en quoi la mesure des indices techniques de récupération (ITR) vous permet d'adapter la charge de travail ?
- Q5. A quel niveau la charge interne se situe au cours d'un set de tennis dans lequel les temps d'arrêts sont limités ? A partir de quels paramètres pouvons-nous interpréter la charge externe au tennis ? Expliquez comment et pourquoi le fait de faire varier ces paramètres influence de façon significative la charge interne ?
- Q6. Chez un cycliste confirmé, dans le cadre d'une expérimentation dont le but est de déterminer des exercices intermittents adaptés à l'entraînement sur home-trainer, nous observons trois modalités :
- Lors de la première 30s-30s, la CI est de 75%, l'ITR est de 15 pulses en 30 secondes.
  - Lors de la seconde 60s-30s, la CI est de 85%, l'ITR est de 10 pulses en 30 secondes.
  - Lors de la troisième 90s-30s, la CI est de 95%, l'ITR est de 10 pulses en 30 secondes.
- La récupération est active dans toutes les modalités à 50% de la vitesse de travail. Le travail est réalisé à la vitesse de décrochage d'un test sur home-trainer.
- Quelle(s) modalité(s) du travail intermittent vous paraît(ssent) la(les) plus adaptée(s) pour développer la PMA du cycliste ? Argumenter votre réponse.

**SESSION 2****SUJET H. ASSADI :**

- Q1. Décrivez la méthode de construction de la relation Fc/Vitesse.  
A partir de cette construction comment analysez-vous la charge interne ?
- Q2. A travers d'exemples concrets montrer en quoi le fait de faire varier la charge externe fait varier la charge interne.
- Q3. Chez un cycliste confirmé, dans le cadre d'une expérimentation dont le but est de déterminer des exercices intermittents adaptés à l'entraînement sur home-trainer, nous observons trois modalités :
- Lors de la première 30s-30s, la CI est de 75%, l'ITR est de 15 pulses en 30 secondes.
  - Lors de la seconde 60s-30s, la CI est de 85%, l'ITR est de 10 pulses en 30 secondes.
  - Lors de la troisième 90s-30s, la CI est de 95%, l'ITR est de 10 pulses en 30 secondes.

La récupération est active dans toutes les modalités à 50% de la vitesse de travail. Le travail est réalisé à la vitesse de décrochage d'un test sur home-trainer.

Qu'elle(s) modalité(s) du travail intermittent vous paraît(ssent) la(les) plus adaptée(s) pour développer la PMA du cycliste ? Argumenter votre réponse.

Q4. A quel niveau la charge interne se situe au cours d'un set de tennis dans lequel les temps d'arrêts sont limités ? A partir de quels paramètres pouvons-nous interpréter la charge externe au tennis ?

Expliquez comment et pourquoi le fait de faire varier ces paramètres influence de façon significative la charge interne ?

Q5. A partir de quels critères devez-vous choisir les paramètres d'un test VMA afin d'élaborer une relation Fc/Vitesse qui vous permette d'analyser la charge interne dans l'entraînement ?

### SESSION 1 - UE18 – PREPARATION MENTALE

DUREE : 2H

#### SUJET M. NICOLAS :

Dans le processus de stress psychologique, à quelles étapes le préparateur mental peut-il intervenir ? Quelles sont les techniques de gestion du stress qu'il peut proposer et selon quels critères ?

### SESSION 2

#### SUJET M. NICOLAS :

Quels sont les principes essentiels à respecter dans l'application du goal setting. Donnez un exemple précis.

### SESSION 1 - UE19 – SUIVI MEDICAL

DUREE : 2H

#### Sujet T. Cattagni - Dopage – 1h :

Selon la liste établie par l'Agence Mondiale Antidopage, décrire les substances non autorisées permettant l'augmentation de la force musculaire.

#### Sujet J.P. Bonnet - Nutrition – 1h :

a) Question de cours : 6 points

Expliquer ce qu'est la "triade de la sportive".

Comment, en tant qu'entraîneur pouvez-vous agir ?

b) Question pratique : 8 points

Vous êtes coach d'une équipe de fondeurs, en déplacement pour une compétition qui débutera le lendemain.

Un "chef" vous envoie les possibles.

Repas du soir :

➤ Que faites-vous retirer de cette liste et POURQUOI ?

➤ Que garder-vous de cette liste et POURQUOI ?

Entrées	Plats	Viandes	Desserts
Haricots rouges	Gratin de blettes	Pavé de Saumon	Salade de fruits
Salade d'endives	Blé cuit	Beignet de poisson	Crème glacée
Choux fleur cru	Tomates farcies	Poulet rôti	Gâteau au chocolat
Carottes râpées	Lentilles	Steak haché	Choux à la crème

c) Question de synthèse : 6 points

Idéalement, de quoi doit être composé le petit déjeuner pour cette même équipe et POURQUOI ?

### SESSION 2

#### SUJET L. PARDON :

- Citez les facteurs de risque des lésions musculaires (3 points)

- Classez par ordre de gravité les différents types de lésions musculaires et définissez succinctement chaque lésion (3 points)
- Un sportif est victime d'une douleur subite durant un effort et cette douleur, relativement intense au niveau du tiers supérieur du mollet, l'empêche de reprendre son activité : quelles actions pouvez-vous rapidement mettre en œuvre pour limiter les complications (expliquer les mécanismes d'actions des procédés que vous recommanderez) ? (5 points)
- Quel examen médical lui conseillez-vous ? (2 points)
- Quel est le délai moyen de reprise d'une activité sportive après une déchirure musculaire (2 points)
- Quelle est la méthode de réhabilitation actuellement la plus pertinente pour éviter les récives : expliquer le principe de cette méthode. (5 points)

**SESSION 1 - UE20 – CONCEPTIONS, TP****DUREE : 2H****SUJET D. ROUX – 1H :**

Après avoir rappelé les différentes tâches de l'entraîneur, montrez les différences de rôles qui existent entre l'entraîneur et le manager (entraîneur en situation de match) en sports collectifs.

**SUJET D. MAGER – 1H :**

Dans quel but l'athlète utilise-t-il des « **stratégies de fuite** » à l'entraînement ou en compétition ? Qu'appelle t'on la « **destruction identitaire** » ?

Une illustration est souhaitable.

**SESSION 2****SUJET D. ROUX – 1H :**

Les critères d'efficacité d'un entraîneur expert.

**SUJET D. MAGER – 1H :**

Qu'appelle t'on une conception pédagogique de l'entraînement fondée sur le concept processus/produit (ou pour dire la même chose d'une autre façon : fondée sur le concept « stimulus/réponse ») ?

**SESSION 1 - UE23 – MARKETING****DUREE : 2H****SUJET P. BOUCHET – 1H :**

Pourquoi un prestataire de services « pratique sportive » doit-il tenir compte des demandes pour créer de nouveaux produits dans son offre commerciale ? Répondez en illustrant avec un exemple pour une structure marchande ou non marchande.

**SUJET B. MEURGEY – 1H :**

Vous avez identifié 3 segments de clientèle différents (organisation sportive au choix à préciser). Montrez comment vous les prenez en considération dans la conception de votre gamme de services en vue de la meilleure adéquation possible « offre/demande ». Prenez des exemples concrets.

**SESSION 2****Sujet P. Bouchet – 1h :**

Quelles différences faites-vous entre les services, les spectacles et les biens, dans le secteur du sport aussi bien du côté de l'offre que de la demande ?

**Sujet B. Meurgey – 1h :**

Vous envisagez de lancer un nouveau service sur le marché des services sportifs (organisation au choix à préciser). Expliquez votre démarche et vos actions conduisant à déterminer le prix de vente de ce nouveau service.

**SESSION 1 - UE24 – GRH****DUREE : 2H****SUJET A. CORNU – 1H :**

1. Présentez les caractéristiques d'un leadership de type démocratique.
2. Présentez les faiblesses de ce type de management dans l'animation d'une équipe.

**SUJET N. GASMI – STRATEGIE - 1H :**

Beaucoup de clubs de football français de la ligue 1 ont du mal à accéder au championnat européen.

- 1) Quelles sont les barrières à l'entrée dans le championnat européen pour ces clubs (justifiez votre réponse).
- 2) Quelles sont les ressources stratégiques d'un club de football (justifiez votre réponse).
- 3) En s'inspirant du modèle des cinq forces de Porter :
  - a. Quels sont les clients et les substituts d'un club de football de la ligue 1 (justifiez votre réponse).
  - b. Expliquez comment ces deux forces (clients et substituts) peuvent avoir une influence sur le niveau de profit du club ?

**SESSION 2****SUJET A. CORNU – 1H :**

Précisez les critères qui vous permettent d'évaluer le niveau de développement d'une équipe ?

Comment définissez-vous un « bon chef » ?

**SUJET N. GASMI – STRATEGIE - 1H :**

Vous êtes responsable d'un magasin d'articles de sport. Ces dernières années, la pression concurrentielle dans votre secteur d'activité a eu pour effet une baisse de la valeur créée par votre entreprise. Pour mieux résister à cette pression concurrentielle vous allez combiner deux stratégies : le prix et la différenciation. Il vous est demandé :

- 1) Définir les notions de valeur captée par l'entreprise et la valeur captée par le client.
- 2) D'expliquer le rôle de la stratégie de différenciation pour lutter contre la concurrence.
- 3) D'expliquez pourquoi la stratégie de différenciation est indissociable de la stratégie prix

**SESSION 1 - UE26 – ORGANISATION COMPTABLE DES STRUCTURES SPORTIVES****DUREE : 2H****SUJET M.P. CHAURAY :**

1) Voici les éléments d'une balance avant inventaire (6 points)

- Ventes de marchandises à calculer :	?
- Stocks de marchandises	30 000
- Charges de personnel	240 000
- Impôts, taxes et versements assimilés	30 000
- Fournisseurs	20 000
- Etat et autres collectivités publiques	10 000
- Services Extérieurs	70 000
- Clients	50 000
- Banques	10 000
- Immobilisations corporelles	80 000
- Achats	40 000
- Capital	150 000

- a) Vous établirez la balance avant inventaire en reclassant les éléments et en déterminant le montant des ventes de marchandises.
- b) Vous établirez le bilan et le compte de résultat sachant que les stocks de fin d'année sont de 25 000€ et que la dotation aux amortissements est de 20 000€.

2) Immobilisations- Amortissements- Session d'immobilisation (6 points)

Un appareil de musculation a été acheté 50 000 € le 8 novembre 2005.

L'exercice comptable va du 1er janvier au 31 décembre.

L'appareil a une durée de vie de 6 ans.

- Présenter le tableau d'amortissement linéaire
- Présenter le tableau d'amortissement dégressif
- J'ai revendu cet appareil le 25 novembre 2009 en réalisant une plus-value de 1500 €. A quel prix l'ai-je vendu ?
- Passer l'écriture de la vente au journal et les écritures supplémentaires si besoin est.

### 3) T.V.A. Salaires (8 points)

En novembre 2006 votre entreprise de 11 salariés a effectué les opérations suivantes :

- |                  |   |              |
|------------------|---|--------------|
| - le 2 novembre  | Achat de marchandises   | 60 000 H.T.  |
| - le 3 novembre  | Règlement de la facture de téléphone par la banque pour                       | 9 000 H.T.   |
| - le 6 novembre  | Achat d'un logiciel   | 500 H.T.     |
| - le 10 novembre | Frais de restaurant   | 1 200 H.T.   |
| - le 15 novembre | Ventes de produits  | 280 000 H.T. |
| - le 18 décembre | Versement d'un acompte aux salariés de l'entreprise                           | 60 000 €     |
| - le 19 novembre | Achat d'un véhicule de société  | 120 000 €    |
| - le 20 novembre | Paiement du fournisseur de marchandises                                       | 60 000 H.T.  |
| - le 22 novembre | Encaissement des créances clients   | 40 000 H.T.  |
| - le 28 novembre | Comptabilisation de la paie et enregistrement :                               |              |
|                  | Total salaires bruts = 160 000€   |              |
|                  | Salaires nets = 130 000 €   |              |
|                  | Somme déclarée aux organismes sociaux au titre du mois de novembre = 80 000 € |              |
| - le 29 novembre | Paiement des salaires   |              |

Dans le grand livre le solde du compte 4455 « T.V.A. à décaisser » est débiteur de 1 500€.

- Enregistrer les opérations au journal
- Calculer la T.V.A. due au titre du mois de novembre
- Enregistrer les opérations de T.V.A. due au titre du mois de novembre
- Enregistrer le règlement de la T.V.A. due au titre du mois de novembre s'il y a lieu
- Enregistrer le règlement des charges sociales

## SESSION 1 - UE27 – ANALYSE DES COÛTS

DUREE : 2H

### SUJET M.P. CHAURAY :

#### **Exercice 1 : seuil de rentabilité**

Vous proposerez une étude de cas et sa résolution. L'objet de cette étude de cas sera nécessairement votre club sportif et devra porter sur l'utilisation du seuil de rentabilité.

#### **Exercice 2 : coût complet**

Monsieur Franck est gérant majoritaire de la société LOCAREVE, située sur les bords de l'Ardèche. Son activité consiste à louer ses 20 canoës et ses 30 VTT, pendant la période allant de début mai à fin septembre. A chaque saison, il embauche un responsable de magasin qui s'occupe des locations et 3 moniteurs pour les canoës mais qui servent aussi de guides pour les randonnées à vélo, lui même s'occupant de la partie administrative. Le reste de l'année, M. Franck entretient le matériel, cherche de nouveaux clients ... et se repose. Une partie importante de sa clientèle lui est adressée par les agences de voyages qui organisent des séjours en Ardèche.

M. Franck, estimant que son affaire dégage peu de profit, aimerait bien connaître la rentabilité de ces 2 activités et le coût de revient d'une heure de location de canoë et celle d'une demi-journée de VTT, afin de pouvoir mieux gérer sa société.

Après étude de sa comptabilité et du fonctionnement de son entreprise vous décidez de diviser celle-ci en 4 centres :

- un centre auxiliaire : Administration
- 3 centres principaux : Location canoë - Location VTT - Distribution

Balance et clefs de répartition :

N°	Comptes	Sommes	Administration	Canoës	VTT	Distribution
606	Achats non stockés	30 000 €	60 %			40 %
613	Locations	39 000 €	20 %	40 %	40 %	
615	Entretien, réparations	900 €			100 %	
616	Primes d'assurances	8 250 €		70 %	30 %	
623	Publicité	18 000 €				100 %
625	Déplacements, missions	3 900 €				100 %
626	Frais postaux	15 750 €	40 %			60 %
630	Impôts et taxe	9 000 €	30 %	50 %	20 %	
640	Charges de personnel	249 000 €	20 %	30 %	10 %	40 %
661	Charges d'intérêts	5 400 €		80 %	20 %	
681	DAP	22 800 €		80 %	20 %	

L'administration est répartie : 30% chacun pour les 2 centres de locations et 40% pour la distribution

Centres	Unités d'œuvre
Location canoës	Heure de location
Location VTT	½ journée de location de VTT
Distribution	100 euros de CA

Nombre total d'heures de location des canoës pendant la saison : 25000 à 15 € de l'heure.

Nombre total de demi-journées de location de VTT pendant la saison : 3200 à 36 € la demi-journée

### Questions :

Quelle est la particularité de cet énoncé par rapport à l'énoncé sur la voile étudié en cours ?

Calculer (en présentant vos calculs sous forme de tableau et en expliquant vos calculs) le coût de revient unitaire d'une heure de location de canoë et d'une demi-journée de location de VTT.

Quelle est la marge dégagée par chacune de ces activités ?

Quels conseils donneriez-vous à M. Franck ?

### Exercice 3 : clefs de répartition

Le plus difficile consiste souvent à déterminer comment vont être réparties les charges indirectes. Si vous aviez une étude de coût complet à effectuer pour votre club sportif quelles seraient les clefs de répartition que vous pourriez utiliser et de quelle manière ?

## SESSION 1 - UE28 – CONTROLE DE GESTION

DUREE : 2H

### SUJET A.M. LEBRUN :

EXERCICE N°1 – 4 points

Votre entreprise doit décider de l'opportunité d'investir dans une nouvelle machine.

La durée de vie du projet est de 5 ans.

Prix d'acquisition du matériel 8 000€ € amortissable en linéaire sur 5 ans.

La valeur résiduelle est nulle.

Taux d'actualisation 8%

	Année 1	Année 2	Année 3	Année 4	Année 5
CA	2 000	2 900	4 500	4 000	3 000
Charges hors DAP	900	1 000	900	800	700

Question n°1 – 4 points

Présenter les calculs des flux nets actualisés du projet et calculer sa VAN d'investissement.

Ce projet est-il rentable ? (justifiez)

### EXERCICE N°2 – 16 Points

La société Disport vous demande de réaliser le budget de trésorerie, le compte de résultat et le bilan prévisionnel **du premier semestre N + 1** en vous aidant des éléments présentés en annexe n°1 et n°2.

Questions n°1 – 2 points

Présenter le budget des encaissements du 1<sup>er</sup> semestre N + 1

Question n°2 – 4 points

Présenter le budget le budget des décaissements (comprenant entre autres décaissements les achats, les charges d'exploitation, les charges salariales) du 1<sup>er</sup> semestre N +1

Questions n 3 – 2 points

Présenter le budget de TVA du 1<sup>er</sup> semestre N +1

Questions n 4 – 2 points

Présenter le budget de trésorerie du 1<sup>er</sup> semestre N +1

Question n°5 – 6 points

Présenter le compte de résultat prévisionnel et le bilan prévisionnel du 1<sup>er</sup> semestre n+1

### ANNEXE N°1 : Prévision 1<sup>er</sup> semestre n + 1

**Les ventes de marchandises HT** (en milliers d'euros) réglés 70% comptant, 20% à 30 jours fin de mois et 10% à 60 jours fin de mois.

Janvier	500	Avril	900
Février	600	Mai	1 000
Mars	800	Juin	500

**Les achats de marchandises HT** (en milliers d'euros) payés 5% comptant, 5% à 30 jours fin de mois, 30% à 60 jours fin de mois et 80% à 90 jours fin de mois

Janvier	200	Avril	400
Février	300	Mai	500
Mars	500	Juin	200

### **Les charges de personnels (en milliers d'euros) :**

**Les Salaires** sont payés en fin de mois. Le montant indiqué dans le tableau est celui qui doit être retenu dans le budget de trésorerie. Pas de calcul à effectué sur ce montant.

Janvier	120	Avril	140
Février	130	Mai	150
Mars	140	Juin	160

**Les Charges sociales** sont estimées à 50% du montant des salaires. Elles sont payées en fin de mois.

**Les autres charges d'exploitation HT** (en milliers d'euros) payés comptant

Janvier	40	Avril	60
Février	50	Mai	70
Mars	50	Juin	70

Les autres charges d'exploitation comprennent 5K€ d'amortissement par mois.

### **Divers**

Le taux de TVA est de 19,6%, c'est une TVA sur les biens.

La marge sur coût d'achat est de 60% des ventes HT (donc le coût d'achat des marchandises vendues est de 40% des ventes HT)

Rappel : la variation de stock de marchandises = SI – SF

## ANNEXE N°2 : Bilan simplifié au 31/12/N

ACTIF		PASSIF	
Postes	Sommes	Postes	Sommes
Immobilisations corporelles	2 300	Capital	2 292
Immobilisation financières	30	Résultats	155
Stocks	1 864	Emprunts à court terme(a)	466
		Emprunt à plus d'un an	298
		Associés compte courants	360
Créances clients	252	Dettes fournisseurs	810
Disponibilités	133	Dettes fiscales et sociales	216
		Autres dettes	12
TOTAL	4 609	TOTAL	4 609

(a) dont concours bancaires courants (soldes débiteurs) 261€.

(b) Dont TVA à décaisser : 150

Informations sur le bilan :

- Les autres dettes sont payables par moitié en janvier et février.
- Les créances clients. Les règlements sont attendus par tiers en janvier, février et mars.
- Les dettes fournisseurs. Le paiement se fera par tiers en janvier, février et mars.
- Les emprunts à moyen terme donnent lieu à deux versements semestriels de 52 K€ l'un au 30 juin, l'autre au 31 décembre de chaque année.
- L'emprunt à moins d'un an sera remboursé dans un délai de 3 mois, soit 50 K€ en janvier, 50 K€ en février et 105 K€ en mars.
- Le découvert bancaire (concours bancaire courant) sera résorbé en totalité dès que possible.

**A. Tendance linéaire**

$$\text{Coefficient directeur } a = \frac{\sum x_i y_i - n \bar{x} \bar{y}}{\sum x_i^2 - n \bar{x}^2}$$

$$\text{Ordonnée à l'origine } b = \bar{y} - a \bar{x}$$

coefficient de corrélation :

$$r = \frac{\sum x_i y_i - n \bar{x} \bar{y}}{\sqrt{\sum x_i^2 - n \bar{x}^2} \sqrt{\sum y_i^2 - n \bar{y}^2}} \quad \left( \text{formule de définition : } r = \frac{\sum X_i Y_i}{\sqrt{\sum X_i^2} \sqrt{\sum Y_i^2}} \right)$$

**B. Tendance exponentielle**

Equation de la forme:  $y = B \cdot A^x$ , En posant  $\log A = a$  et  $\log B = b$ , on est donc ramené à un ajustement linéaire entre  $\log y$  et  $x$  :  $\log y = x \log a + \log b$ . ( $a = \log A$  et  $A = 10^a$ ).

$$a = \frac{\sum x_i \log y_i - n \bar{x} \cdot \overline{\log y}}{\sum x_i^2 - n \bar{x}^2} \quad \text{et } b = \overline{\log y} - a \bar{x}$$

**C. Détermination de la tendance à partir des moyennes mobiles**

$$y'_i = \frac{1/2 y_{i-2} + y_{i-1} + y_i + y_{i+1} + 1/2 y_{i+2}}{4}$$

**D. la valeur actuelle nette (VAN)****VAN économique**

Si on désigne par  $F_i$  le flux net de liquidités de l'année  $i$ , la valeur actuelle nette s'écrit:

$$\text{VAN}_{\text{Economique}} = \sum_{k=1}^n F_k (1+i)^{-k}$$

**La VAN de l'investissement**

$$VAN_{\text{Investissement}} = VAN_{\text{éCO}} - I_0$$

ou

$$VAN_{\text{Investissement}} = \sum_{k=1}^n F_k (1+i)^{-k} - I_0 + V_n (1+i)^{-n}$$

 $I_0$  investissement initial $n$  durée de vie exploitation prévue (pour VAN économique) ou d'investissement (pour VAN de l'investissement) $F_k$  flux net de trésorerie de l'année  $k$  (de 1 à  $n$ ) $i$  taux d'actualisation $V_n$  valeur résiduelle de l'investissement à la fin de l'exploitation (année  $n$ )**E. Le critère du taux interne de rentabilité (TIR)**

$$\sum_{k=0}^n F_k (1+i)^{-k} = 0$$

**SESSION 1 - UE 29 - DROIT DU SPORT****DUREE : 2H****SUJET M.P. CHAURAY :**

1. Dans le cadre de la convention collective nationale du sport après avoir déterminé ce qu'est un contrat de travail à temps plein modulé vous nous présenterez dans quelle mesure et dans quelle situation, un club sportif peut avoir ou non recourt à ce type de contrat pour ses salariés.
2. Sportif de haut-niveau ma fédération ne m'a pas sélectionné pour le prochain championnat du monde. Hors selon les règles de sélection émises par ma fédération je suis convaincu que ma fédération aurait du me sélectionner. Quelles démarches dois-je effectuer pour faire valoir mon insatisfaction et retrouver mes droits à cette sélection.